

О. С. Иссерс



**КОММУНИКАТИВНЫЕ
СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ
РУССКОЙ РЕЧИ**



О. С. Иссерс

КОММУНИКАТИВНЫЕ СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ РУССКОЙ РЕЧИ

Издание седьмое



URSS

МОСКВА

Иссерс Оксана Сергеевна

Коммуникативные стратегии и тактики русской речи.

Изд. 7-е. — М.: ЛЕНАНД, 2015. — 304 с.

В монографии представлено описание коммуникативных стратегий и тактик современной русской речи. Рассматриваются процессы речевого планирования и контроля, приемы вариативной интерпретации действительности. На основе анализа речевого взаимодействия разработаны лингвометодические принципы обучения коммуникативным стратегиям и тактикам. Шестое издание книги дополнено главой, посвященной игровым стратегиям речевого поведения в современных дискурсивных практиках.

Книга адресована филологам, культурологам, психологам-практикам, а также всем интересующимся проблемами эффективного общения. Может быть использована для преподавания риторики в средней школе и вузе.

Научный редактор: д-р филол. наук, проф. Н. А. Купина

Рецензенты:

д-р филол. наук, проф. Н. А. Павлова;
канд. филол. наук, доц. Н. А. Кузьмина

Формат 60×90/16. Печ. л. 19. Зак. № ИО-92.

Отпечатано в ООО «ЛЕНАНД».
117312, Москва, пр-т Шестидесятилетия Октября, 11А, стр. 11.

ISBN 978-5-9710-2055-4

© О. С. Иссерс, 1999, 2015

© ЛЕНАНД, 2015

17881 ID 198445



9 785971 020554



Все права защищены. Никакая часть настоящей книги не может быть воспроизведена или передана в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, будь то электронные или механические, включая фотокопирование и запись на магнитный носитель, а также размещение в Интернете, если на то нет письменного разрешения владельцев.

Содержание

ПРЕДИСЛОВИЕ К ШЕСТОМУ ИЗДАНИЮ	5
ПРЕДИСЛОВИЕ	8
ГЛАВА 1. МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОПИСАНИЯ РЕЧЕВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ	13
1.1. ФЕНОМЕН ЖИЗНИ — В ФОКУСЕ ЛИНГВИСТИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ КОНЦА ХХ ВЕКА	13
1.2. ПРОБЛЕМЫ РЕЧЕВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ В АСПЕКТЕ РЕЧЕВЫХ СТРАТЕГИЙ	20
1.2.1. <i>Типология речевого воздействия</i>	22
1.2.2. <i>Коммуникативные стратегии подчинения (по материалам американских исследований)</i>	26
1.2.3. <i>Языковые «инструменты власти»</i>	32
1.2.4. <i>Когнитивные категории базового уровня как инструмент речевого воздействия</i>	41
ГЛАВА 2. СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ КАК РЕАЛЬНОСТЬ РЕЧЕВОГО ОБЩЕНИЯ	51
2.1. Основные предпосылки изучения речевых стратегий	51
2.2. Что такое речевая стратегия? (ПЕРВОЕ ПРИБЛИЖЕНИЕ).....	54
2.3. Речевые стратегии и различные теории речевого общения и обработки знаний.....	56
2.3.1. <i>Теория речевой деятельности и стратегии речевого поведения</i>	56
2.3.2. <i>Теория речевого общения и речевые стратегии</i>	62

2.3.3. Речевые стратегии в аспекте исследования «единиц общения»	70
2.3.4. Стратегический подход и когнитивные исследования дискурса.....	81
ГЛАВА 3. РЕЧЕВЫЕ СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ: ПРИНЦИПЫ ЛИНГВИСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА.....	93
3.1. ДВА КИТА РЕЧЕВОЙ СТРАТЕГИИ: ПРОГНОЗИРОВАНИЕ И КОНТРОЛЬ	93
3.2. ГИБКОСТЬ КАК КОНСТИТУИРУЮЩИЙ ПРИЗНАК РЕЧЕВОЙ СТРАТЕГИИ	100
3.3. РЕЧЕВЫЕ СТРАТЕГИИ НА ФОНЕ ДРУГИХ РЕЧЕВЫХ ДЕЙСТВИЙ	102
3.4. ТИПОЛОГИЯ РЕЧЕВЫХ СТРАТЕГИЙ.....	104
3.5. РЕЧЕВАЯ СТРАТЕГИЯ И РЕЧЕВАЯ ТАКТИКА	109
3.6. РЕЧЕВАЯ ТАКТИКА И КОММУНИКАТИВНЫЕ ХОДЫ	114
3.7. ЯЗЫКОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РЕЧЕВЫХ ТАКТИК	130
ГЛАВА 4. КОММУНИКАТИВНЫЕ ТАКТИКИ РУССКОЙ РЕЧИ: ОБРАЗЦЫ И КОММЕНТАРИИ.....	139
4.1. СЕМАНТИЧЕСКИЙ ТИП РЕЧЕВЫХ СТРАТЕГИЙ. СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКИ УГОВАРИВАНИЯ	141
4.1.1. Уговоры, просьба, убеждение: критерии разграничения тактик	141
4.1.2. Признаки и правила уговоривания.....	146
4.1.3. Комплексный анализ уговоров как речевой тактики.....	156
4.2. СЕМАНТИЧЕСКИЙ ТИП РЕЧЕВЫХ СТРАТЕГИЙ: СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКИ ДИСКРЕДИТАЦИИ.....	160
4.2.1. Оскорбление, издевка, обвинение: специфика тактик	160
4.2.2. Чубайс как протеже старика Хоттабыча, или Речевая тактика оскорблений.....	162
4.2.3. «Правила» и условия успешности оскорблений.....	164
4.2.4. Коммуникативные ходы, реализующие тактику оскорблений и издевки	167
4.3. ПРАГМАТИЧЕСКИЙ ТИП РЕЧЕВЫХ СТРАТЕГИЙ. ЭМОЦИОНАЛЬНО НАСТРАИВАЮЩИЕ ТАКТИКИ: КОМПЛИМЕНТ	177
4.3.1. Коммуникативная цель речевой тактики комплимента и ее отличие от целей смежной речевой тактики — похвалы 178	178
4.3.2. Когнитивные предпосылки, позиции сторон и условия успешности комплимента.....	180
4.3.3. Классификация комплиментов.....	185

Содержание

<i>4.3.4. Некоторые особенности формальной организации коммуникативных ходов в тактике комплиментта.....</i>	<i>187</i>
<i>4.3.5. Инициативные речевые ходы в тактике комплиментта..</i>	<i>188</i>
<i>4.3.6. Последовательность ходов в речевой тактике комплиментта</i>	<i>190</i>
<i>4.3.7. Комплимент как компонент других речевых тактик.....</i>	<i>191</i>
4.4. ПРАГМАТИЧЕСКИЙ ТИП РЕЧЕВЫХ СТРАТЕГИЙ. СТРАТЕГИЯ САМОПРЕЗЕНТАЦИИ (НА МАТЕРИАЛЕ ПОЛИТИЧЕСКОЙ РИТОРИКИ)	193
<i>4.4.1. Имидж: к истории понятия</i>	<i>194</i>
<i>4.4.2. Имидж политика. Вводные замечания</i>	<i>197</i>
<i>4.4.3. Структура речевого имиджа. Доминанта имиджа и ее языковые маркеры.....</i>	<i>198</i>
<i>4.4.4. Семантическая категория “свой круг”.....</i>	<i>202</i>
<i>4.4.5. Категория персонификации в аспекте создания имиджа.</i>	
	<i>205</i>
4.5. ДИАЛОГОВЫЙ ТИП РЕЧЕВЫХ СТРАТЕГИЙ: КОНТРОЛЬ НАД ИНИЦИАТИВОЙ.....	206
<i>4.5.1. Метатекстовые показатели воздействия собеседников на ход диалога.....</i>	<i>211</i>
<i>4.5.2. Естественный порядок смены ролей в диалогической речи.....</i>	<i>213</i>
<i>4.5.3. Перераспределение инициативы в диалоге</i>	<i>214</i>
<i>4.5.4. Сохранение инициативы в диалоге.....</i>	<i>219</i>
<i>4.5.5. Тактика завершения разговора.....</i>	<i>225</i>
4.6. РИТОРИЧЕСКИЙ ТИП РЕЧЕВЫХ СТРАТЕГИЙ. РЕКЛАМНАЯ РЕЧЕВАЯ ТАКТИКА ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ МЕЖЛИЧНОСТНОГО ПРОСТРАНСТВА	228
<i>4.6.1. Модель личности в аспекте речевого воздействия</i>	<i>229</i>
<i>4.6.2. Понятие «своей территории» в межличностной коммуникации</i>	<i>230</i>
<i>4.6.3. Коммуникативный контекст и социальные конвенции в аспекте речевого взаимодействия.....</i>	<i>231</i>
<i>4.6.4. Речевая тактика рекламной экспансии.....</i>	<i>232</i>
ГЛАВА 5. ЛИНГВОДИАКТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РЕЧЕВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ	235
5.1. ФОРМИРОВАНИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О РЕЧЕВОЙ СТРАТЕГИИ И ТАКТИКЕ — ОСНОВА ДЛЯ ВЫРАБОТКИ НАВЫКОВ ВАРИАТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ	237
5.2. ФРЕЙМИРОВАНИЕ И РЕФРЕЙМИРОВАНИЕ	240

Содержание

5.3. МОДЕЛЬ РЕЧЕВОЙ ТАКТИКИ КАК СХЕМА ПЛАННИРОВАНИЯ РЕЧЕВЫХ ДЕЙСТВИЙ	246
5.4. РЕЧЕВЫЕ ДЕЙСТВИЯ В ПОТЕНЦИАЛЬНО КОНФЛИКТНЫХ СИТУАЦИЯХ: ТАКТ И ТАКТИКИ	255
ГЛАВА 6. ИГРОВЫЕ СТРАТЕГИИ В СОВРЕМЕННЫХ ДИСКУРСИВНЫХ ПРАКТИКАХ	259
6.1. РЕЧЕВЫЕ СТРАТЕГИИ В АСПЕКТЕ ЛИНГВОКРЕАТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	259
6.2. ИГРОВЫЕ СТРАТЕГИИ В «ОБЩЕНИИ НА ДОРОГАХ»	262
6.3. МЕНЮ КАК ИГРОВОЙ ТЕКСТ.....	266
ВЫВОДЫ	270
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	272
ИСТОЧНИКИ РЕЧЕВОГО МАТЕРИАЛА.....	275
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ	277
ПРЕДМЕТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ	296